

**Звирко Максим Владимирович**

аспирант кафедры инженерной педагогики  
и социальной работы  
Новочеркасской государственной  
мелиоративной академии  
тел.: (908) 513-08-99

## **СЕТЕВАЯ ЭКОНОМИКА: ПОНЯТИЕ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ**

---

---

**Аннотация:**

*В статье анализируется сущность сетевой организации экономики, рассматриваются преимущества и недостатки сетей.*

**Ключевые слова:**

*сетевая экономика, сети, сетевая организация, горизонтальные связи, модернизация, информационные технологии, Интернет.*

---

---

**Zvirko Maxim Vladimirovich**

post-graduate student of the chair of  
engineering pedagogy and social work,  
Novocherkassk State  
Ameliorative Academy  
tel.: (908) 513-08-99

## **NETWORK ECONOMY: DEFINITION, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES**

---

---

**The summary:**

*The article analyzes the essence of network organization of the economy, discusses the advantages and the disadvantages of networks.*

**Keywords:**

*network economy, networks, network organization, horizontal communication, modernization, information technology, Internet.*

---

---

Одним из самых серьезных, хотя и не самых заметных итогов XX в. стала возможность ведения дел на основе прямых равноправных связей всех со всеми, получивший название сети. Существующая на современном этапе общедоступность сетевых взаимоотношений и их свобода от пространственно-временных ограничений обеспечены достижениями в сфере интернет- и нанотехнологий, новой энергетики, а также геной инженерии.

Исследователи отмечают, что одним из наиболее фундаментальных факторов влияния Интернета на социально-экономическую активность являются качественные изменения в условиях для обмена информацией между людьми, а следовательно, и в возможностях для их информационных взаимодействий в виртуальной среде сети Интернет. Общая идейная проработка этих вопросов в новейшей истории была начата в 70-е гг. западными футурологами Дж. Гэлбрейтом, Э. Тофлером, П. Дракером и другими. В России близкие исследования проводятся А.И. Ракиным, Р.И. Цвылевым в ряде лабораторий ЦЭМИ РАН и других организациях. Общей особенностью этих исследований является анализ возможных социально-экономических последствий от «информационной революции». В настоящее время многое из того, что было предсказано в 70–80-е гг., обретает реальные черты. Есть все основания предположить, что пока еще не очень четкие, но взаимосвязанные образы Информационное Общество – Сетевая Экономика – Сетевая Организация указывают на начало процесса очередного изменения доминирующей формы социально-экономической организации общества. Эти грядущие изменения вполне сравнимы с предыдущими, в результате которых были построены рыночные и индустриальные цивилизации. При этом первая из социальных форм, которая изменяется под воздействием сетевого стиля поведения, – это экономическая организация общества. Сами по себе интернет-технологии позволяют экономическим отношениям, а также процессу создания нематериальных благ принять электронную форму существования, особенность которой состоит в сетевом характере ее структуры, низкой себестоимости и в том, что события в ней происходят мгновенно. Сетевой способ ведения дел позволяет действовать без оглядки на социальный статус, свободен от обязательного участия бюрократических структур, гораздо быстрее и мобильней, чем система опосредованных отношений. Интернет-технологии дают почти полную свободу перемещать по личному усмотрению нематериальные активы, предоставляя возможность установления прямых равноправных связей между производителем и потребителем, позволяют им в своих взаимоотношениях обходиться без участия перекупщиков, не давая посредникам навязывать свои условия остальным ключевым участникам рыночных отношений. В результате стираются различия между физическим и юридическим лицом, предпринимательство сжимается до формата отдельной личности. В то же время средства организации работы делаются столь мощными, что на их основе могут быть созданы производства немислимых сегодня масштабов и концентрации. Таким образом, сеть снимает с личности многие социально-политические и экономические ограничения, давая ей тем самым резкий прирост дееспособности, открывая новые экономические перспективы.

Новые информационные технологии доказывают, что рыночная система содержит еще много резервов, не востребованных даже в странах с давними рыночными традициями. С другой стороны, они создают принципиально новые условия хозяйствования, перенося все виды рыночной хозяйственной деятельности (от производства до сбыта продукции) в новую сетевую среду, которая приобретает свойства, отличные от некоторых свойств экономики рыночной.

Широко распространенный термин «сетевая экономика», прочно вошедший в научный и прикладной оборот, трактуется как среда, в которой любая компания или индивид, находящиеся в любой точке экономической системы, могут контактировать легко и с минимальными затратами с любой другой компанией или индивидом по поводу совместной работы, для торговли, для обмена идеями и ноу-хау или просто для удовольствия. Р.И. Цвылев связывает возникновение сетевой экономики с развитием информационных технологий, что приводит к эволюции современных экономических систем, развитию нерыночных механизмов регулирования и сетевых организационных структур. В итоге возникает своего рода безотраслевая, сетевая экономика, основанная преимущественно на горизонтальных связях [1, с. 141].

По мнению ряда ученых, сетевая форма организации экономики – это совершенно иная форма экономических взаимоотношений, которая начинает вытеснять иерархические и рыночные формы из обслуживания экономических отношений в обществе. По мнению С. Парина, Т. Яковлевой, под сетевой экономикой подразумевается, например, информационная экономика, экономика прямых равноправных связей, интернет-экономика, цифровая экономика, электронная экономика [2, с. 21].

В настоящее время присутствует две основных точки зрения на сущность сетевой экономики. Согласно первой из них, под сетевой экономикой следует понимать ту экономику, которая включает в себя информационную отрасль народного хозяйства. Это, в частности, электронный бизнес, интернет-экономика. Другие авторы склонны расширять объем понятия «сетевая экономика» до всей экономики страны; причем в этом случае электронный бизнес и интернет-экономика входят в нее в качестве составных частей. На первый взгляд, получается противоречие. Однако оно фактически кажущееся. Дело в том, что в состав современной экономики входит информационная (электронная) ее компонента как необходимая часть. Если на заре развития промышленности, торговли и экономической теории информация была в большей мере предметом других наук и экономика лишь пользовалась ею в случае необходимости, то в настоящее время экономическая деятельность вообще немыслима без информации, которая, наравне с трудовыми ресурсами и капиталом, входит в состав факторов ее функционирования и развития. В прошлом сетевые формы организации экономических процессов практически отсутствовали; отсутствовал и электронный способ передачи информации, что было связано с недостаточным уровнем развития техники. В настоящее же время все это – неотъемлемая часть экономики; это вызвано, по крайней мере, тем, что как самой информации, так и ее пользуетелей стало весьма много и ручной способ ее обработки и передачи является недостаточно эффективным, а в ряде случаев – и просто невозможным [3].

Кевин Келли в работе «Новые правила для новой экономики» сформулировал ряд особенностей «сетевой экономики» [4]. К важнейшим из них необходимо отнести следующие закономерности:

- в сетевой экономике ценность продуктов труда вытекает из их множественности, что противоречит двум фундаментальным аксиомам эпохи индустриальной экономики – ценность продукта связана с редкостью, а изобилие вещей снижает их ценность;
- ценность участия в сетевой экономике растет экспоненциально числу участников совместной хозяйственной деятельности, и этот рост включает в сетевую экономику все новых и новых участников;
- присущие сетевой экономике низкие постоянные затраты и быстрое распространение продукции уменьшают временной интервал до начала быстрого роста по сравнению с индустриальной экономикой;
- в сетевой экономике увеличение отдачи от результатов выполняемой работы обеспечивается всей сетью и распределяется в ней между всеми участниками процесса, в то время как в условиях индустриальной экономики рост отдачи является результатом значительных усилий отдельных компаний;
- в сетевой экономике все объекты, которые можно скопировать, адаптируются к закону инверсионного (обратного) ценообразования и становятся дешевле по мере их совершенствования, что способствует росту нововведений;
- в условиях развития сетевой экономики ценность производимой продукции растет пропорционально их умножению, росту потребностей при снижении их стоимости;

– механизмы сетевой экономики приводят к росту заинтересованности участников совместной деятельности в использовании «открытых систем»; центр интересов перемещается с максимизации собственной внутренней прибыли на максимизацию эффективности инфраструктуры в целом;

– разнообразная, интерактивная и в высшей степени гибкая сетевая экономика объективно создает предпосылки для постоянного видоизменения организации системы (подобно биосистеме), чтобы не оказаться в положении «лучшего в области отмирающей технологии»;

– в условиях сетевой экономики происходит интенсивное замещение «тяжелых и материальных» субстанций «легкими и информационными» при интенсивном росте «интеллектуальной составляющей» производимой продукции;

– сетевая экономика по аналогии с биологическими системами характеризуется активным проявлением механизмов самоорганизации и самообновления; при этом «отмирают» старые формы и зарождаются новые.

Вследствие этого по мере развития сетевой экономики объективно будет происходить демонтаж индустриальной экономики и создание гибкой сети новых структур и новых форм организации производственной и экономической деятельности. Экономические преимущества сетевых форм заключаются в создании лучших коммуникаций, чем это может сделать рынок, облегчение лучших координаций перед лицом изменений, значимость которых не может быть полностью передана или понята через ценовые сигналы. В это же время вследствие того, что границы сетевых форм организации обычно более легко управляемы, чем границы иерархий, более легким являются модификации композиции сетевых организаций как ответная реакция на эти изменения.

По мнению С.И. Парина и Т.И. Яковлева [5], можно выделить четыре основных процесса, которые каждодневно усиливают позиции сетевой экономики:

– поскольку сетевая экономика может «жить» только в информационно-коммуникационной среде, создаваемой глобальной сетью Интернет, то базовым условием ее существования является развитие и распространение интернет-технологий;

– привлекательность и эффективность сетевой экономики зависит от наличия в ней критической массы экономических агентов и соответствующей инфраструктуры, которая делает возможным их деятельность (на западе эта тема получила название «network externalities»). Многочисленные попытки индивидов и организаций использовать возможности глобальной сети приводят к расширению масштабов социально-экономической деятельности в сетевой экономике;

– новые возможности глобальных коммуникаций между людьми дают им и новые инструменты для реорганизации форм их совместной деятельности. Эти инструменты используются для разработки принципов «сетевой организации». Массовой практикой является воплощение данных принципов при модернизации действующих или создания новых организаций, что дает им новое качество, благодаря которому они уже не могут быть отнесены ни к иерархической, ни к рыночной форме;

– различные виды экономической инфраструктуры, также становятся более эффективными, когда начинают пользоваться возможностями интернет-технологий. Это приводит к модернизации инфраструктуры в экономике и созданию сетевых институциональных структур.

Именно сетевая экономика в большей степени отвечает человеческим устремлениям в виду таких ее фундаментальных свойств, как обесценение повторов и автоматических операций, ценность оригинальности, воображения и способности к творчеству. Производимая сетевой экономикой продукция становится практически такой же дешевой и чистой, какими являются творения природы. Сетевая экономика, состоящая из отношений, построенных на прямых равноправных связях, характеризуется малой потребностью в формальных организационных структурах, высокой скоростью совершения событий, а также предельно рассредоточенным, гибким и зависящим от инноваций производством. Данные обстоятельства, с одной стороны, крайне осложняют государственный контроль экономических отношений, особенно в части осуществления налогообложения, а с другой стороны, сделают способность к созданию и внедрению новшеств ключевым условием экономического успеха.

Вместе с тем, несмотря на то, что сетевая экономика имеет множество преимуществ перед традиционным вариантом развития экономики, она имеет и ряд недостатков, которые необходимо учитывать, к числу которых следует отнести: отсутствие регулирующей функции структуры организации, сложность обеспечения в условиях существования асимметрии информации равной информацией всех участников сети, чрезмерная зависимость от кадрового состава, чрезмерное усложнение отношений, вытекающее из разнородности членов сети, высокая зависимость как от рынка, так и от ресурсов [6].

На сегодня слабо исследованными являются не только экономические, но и социально-культурные последствия формирования сетей. Не совсем ясно, как будет идти формирование социальных норм поведения хозяйствующих субъектов между собой и в отношениях с общественными институтами при закреплении новых возможностей развития такой экономики в формирующейся системе социальных отношений. Все это означает появление как позитивных, так и негативных моментов в развитии сетевых форм организации экономики, требующих защитной реакции государства в обеспечении стабильности и безопасности хозяйственной системы.

#### **Ссылки:**

1. Цвылев Р.И. Постиндустриальное развитие. Уроки для России. М., 1996.
2. Стрелец И.А. Сетевая экономика и информационные технологии. М., 2003.
3. Стрельцов М. О сущности и предмете сетевой экономики // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. 2009. № 3.
4. Kevin Kelly. New Rules for the New Economy, WIRED September, 1997. URL: <http://www.wired.com/wired/0.09/newrules.html>.
5. Паринов С.И., Яковлев Т.И. Экономика 21 века на базе Интернет-технологий. URL: <http://colscy.narod.ru/21vek.htm>
6. Акулов В.Б., Рудаков М.Н. Способы изменения структуры организации компании. URL: <http://www.aup.ru/books/m150/30.htm>.

#### **References (transliterated):**

1. Tsvylev R.I. Postindustrial'noe razvitie. Uroki dlya Rossii. M., 1996.
2. Strelets I.A. Setevaya ekonomika i informatsionnye tekhnologii. M., 2003.
3. Strel'tsov M. O sushchnosti i predmete setevoy ekonomiki // RISK: Resursy, Informatsiya, Snabzhenie, Konkurentsya. 2009. No. 3.
4. Kevin Kelly. New Rules for the New Economy, WIRED September, 1997. URL: <http://www.wired.com/wired/0.09/newrules.html>.
5. Parinov S.I., Yakovlev T.I. Ekonomika 21 veka na baze Internet-tekhnologiy. URL: <http://colscy.narod.ru/21vek.htm>
6. Akulov V.B., Rudakov M.N. Sposoby izmeneniya struktury organizatsii kompanii. URL: <http://www.aup.ru/books/m150/30.htm>.